

Comparer une offre financière : les réflexes essentiels

Avant d'accepter une offre financière, pose-toi les questions suivantes.

Ce qu'il faut vérifier

Questions à se poser



Le taux semble-t-il réaliste comparativement aux autres offres?



Combien vais-je payer au total?



Y a-t-il des frais d'ouverture, de gestion ou de retrait?



Ai-je fait des calculs pour vérifier si l'offre est avantageuse?



L'offre promet-elle des gains élevés, rapides ou garantis?



Les conditions sont-elles claires (frais, limites, pénalités) ou semblent-elles floues ou incomplètes?



Me demande-t-on de décider rapidement?

À retenir

Une offre financière fiable doit être :

TRANSPARENTE **RÉALISTE** **VÉRIFIABLE** **COHÉRENTE DANS SES DONNÉES**

Si les chiffres semblent trop beaux pour être vrais, il faut vérifier davantage.